



۵ نشانه که پروژه شما بدون مطالعه امکان‌سنجی (FS) محکوم به شکست است

مقدمه

بیش از ۷۰٪ پروژه‌های شکست‌خورده، نه به دلیل ضعف ایده، بلکه به دلیل شروع بدون تحلیل امکان‌سنجی از بین می‌روند.

اگر در حال راه‌اندازی یا توسعه یک کسب‌وکار هستید و هنوز FS انجام نداده‌اید، این ۵ نشانه را با دقت بخوانید؛ چون هرکدام زنگ خطر جدی هستند.

۱. تصمیم‌ها بر اساس حدس و تجربه شخصی گرفته می‌شوند

اگر جملاتی مثل این را زیاد می‌شنوید یا می‌گویید:

«احساس می‌کنم بازارش هست»

«قبلاً یکی از دوستانم این کار رو کرده»

«تجربه‌ام می‌گه جواب می‌ده»

بدانید که پروژه شما روی فرضیات ذهنی جلو می‌رود، نه داده‌های واقعی.

FS دقیقاً برای حذف تصمیم‌گیری احساسی و جایگزینی آن با تحلیل طراحی شده است.

۲. تصویر شفافی از بازار و مشتری ندارید

اگر هنوز دقیق نمی‌دانید:

مشتری هدف شما دقیقاً چه کسی است

بازار واقعاً چقدر ظرفیت دارد

چرا مشتری باید شما را انتخاب کند، نه رقبا



پروژه شما در حال حرکت در مه است.

نبود امکان سنجی بازار یعنی تولید محصول یا خدمت بدون تضمین تقاضا.

۳. سودآوری پروژه فقط «روی کاغذ» جذاب است

اگر:

- عدد سود را سرانگشتی محاسبه کرده‌اید
- هزینه‌های پنهان را لحاظ نکرده‌اید
- جریان نقدی و نقطه سربه‌سر را نمی‌شناسید

احتمالاً پروژه در عمل با کمبود نقدینگی و فشار مالی مواجه خواهد شد.

FS مالی دقیق، واقعیت سود و زیان را قبل از ورود به بازی مشخص می‌کند.

۴. در برابر ریسک‌ها برنامه مشخصی ندارید

نوسان قیمت، تغییر بازار، تأمین مواد اولیه، نیروی انسانی، فروش کمتر از انتظار؛

اگر برای این سناریوها برنامه ندارید، پروژه شما تاب‌آوری ندارد.

مطالعه امکان‌سنجی حرفه‌ای، سناریوهای بدبینانه و واقع‌بینانه را از قبل شبیه‌سازی می‌کند.

۵. جذب سرمایه‌گذار یا شریک برایتان سخت است

سرمایه‌گذار حرفه‌ای با «ایده خوب» قانع نمی‌شود.

اگر نتوانید:

عدد و تحلیل ارائه دهید

ریسک‌ها را بشناسید

BIONORIX.COM



بازگشت سرمایه را شفاف توضیح دهید

یعنی ابزار تصمیم‌سازی ندارید.

FS زبان مشترک شما و سرمایه‌گذار است.

جمع‌بندی

اگر حتی یکی از این ۵ نشانه در پروژه شما وجود دارد،

شروع یا ادامه مسیر بدون مطالعه امکان‌سنجی، ریسک جدی دارد.

FS یک هزینه اضافی نیست؛

آخرین خط دفاعی شما قبل از ورود به یک تصمیم پرهزینه است.

BIONORIX.COM